

TÉRMINOS Y CONDICIONES SUPLEMENTARIOS DEL VENDEDOR FORMATO DE SUBASTA CON RESERVA

Los presentes términos y condiciones suplementarios aplicables a las subastas con reserva (los "**Términos de Subasta con Reserva**") se aplican a todo Listado el Mercado de RB en el que el Acuerdo de Ventas indique que el Equipo se ofrecerá mediante el formato de subasta con reserva, y se suman a los términos y condiciones establecidos en los Términos del Vendedor. Cuando el Equipo se venda utilizando el formato de subasta con reserva en el Mercado de RB, los presentes Términos de Subasta con Reserva se incorporarán automáticamente por referencia al Acuerdo. Salvo que se defina expresamente lo contrario en estos Términos de Subasta con Reserva, las palabras y expresiones en mayúscula inicial tendrán el significado que se les asigna en el Acuerdo del Vendedor.

- 1. Venta mediante subasta con reserva.** El precio mínimo que los postores deberán cumplir o superar en el Evento de Subasta (el "**Precio de Reserva**") para una unidad de Equipo será acordado entre usted y nosotros y se indicará en el Anexo A o el Anexo B, según corresponda. Usted acepta que RB Group aceptará automáticamente la oferta más alta y adjudicará el Equipo al mejor postor si se alcanza el Precio de Reserva. Salvo que se acuerde lo contrario por escrito, el Precio de Reserva no superará el noventa y cinco por ciento (95 %) del valor estimado de subasta del Equipo, según lo determine razonablemente RB Group.
- 2. Precio de Reserva no alcanzado.** Si no se alcanza el Precio de Reserva del Equipo, por el presente usted concede a RB Group el derecho exclusivo, por un período máximo de siete (7) días hábiles posteriores a la finalización del Evento de Subasta (el "**Período de Negociación**"), para negociar con los postores en su nombre con el fin de completar la venta del Equipo (una "**Venta Negociada**"). Toda Venta Negociada estará sujeta a su aprobación previa. Usted tendrá la opción de: (a) aceptar ofertas inferiores al Precio de Reserva dentro de un plazo de dos (2) días hábiles a partir de la recepción de la notificación de la oferta por nuestra parte (el "**Período de Aceptación**"); (b) presentar contraofertas a ofertas inferiores al Precio de Reserva mediante una oferta superior (la "Contraoferta") dentro del Período de Aceptación; o (c) rechazar ofertas inferiores al Precio de Reserva dentro del Período de Aceptación. Las Contraofertas serán válidas por un período máximo de dos (2) días hábiles. No obstante, solo podrá existir una Contraoferta válida en cada momento; la última Contraoferta emitida sustituirá e invalidará cualquier Contraoferta anterior. Una vez que usted acepte una oferta o que un postor acepte una Contraoferta, la Venta Negociada será vinculante y usted quedará legalmente obligado a completar la transacción. Todos los términos y condiciones aplicables del presente Acuerdo serán de aplicación a dicha transacción. Usted y el Comprador serán notificados de la formalización del acuerdo mediante un correo electrónico u otra notificación generada automáticamente por RB Group. Sujeto a que RB Group reciba el pago del Equipo y antes de que RB Group le pague cualquier suma que le adeude, usted deberá, a nuestra solicitud, ejecutar una factura de venta, si corresponde, así como cualquier otra documentación que sea razonablemente necesaria para transferir la titularidad del Equipo al Comprador en el marco de la Venta Negociada.
- 3. Venta negociada no completada.** En el caso de que usted no apruebe una Venta Negociada o que dicha venta no se complete, tendrá la opción de: (a) volver a ofrecer el Equipo no vendido en una subasta con reserva posterior en el Mercado de RB, siempre que acepte reducir el Precio de Reserva en al menos un diez por ciento (10 %) con respecto al precio anterior; (b) publicar el Equipo en el Mercado de IP de conformidad con el Acuerdo; (c) trasladar el Equipo no vendido a una subasta sin reserva posterior en el Mercado de RB; o (d) retirar el Equipo, previa cancelación de los gastos de preparación o transporte aprobados en los que hayamos incurrido. Si usted decide no revender el Equipo con nosotros y no lo retira de nuestro sitio web o del sitio web de venta de terceros dentro de un plazo de diez (10) días naturales posteriores al cierre del Período de Negociación, el Equipo quedará sujeto a los cargos de almacenamiento especificados en la Sección D de los Términos del Vendedor, a partir del undécimo (11.º) día.