

DODATKOWE WARUNKI I POSTANOWIENIA DLA SPRZEDAWCY FORMAT AUKCJI Z CENĄ REZERWOWĄ

Niniejsze dodatkowe warunki i postanowienia dotyczące aukcji z ceną rezerwową („**Warunki Aukcji z Ceną Rezerwową**”) mają zastosowanie do każdego Ogłoszenia w RB Marketplace, w którym Umowa Sprzedaży wskazuje, że Sprzęt będzie sprzedawany w formacie aukcji z ceną rezerwową, i stanowią uzupełnienie warunków określonych w Warunkach Sprzedawcy. W przypadku sprzedaży Sprzętu w formacie aukcji z ceną rezerwową w RB Marketplace, Warunki Aukcji z Ceną Rezerwową zostają automatycznie włączone do Umowy poprzez odesłanie. O ile w niniejszych Warunkach Aukcji z Ceną Rezerwową nie zdefiniowano inaczej, wyrazy pisane wielką literą mają znaczenie nadane im w Umowie Sprzedawcy.

1. **Sprzedaż w aukcji z ceną rezerwową.** Minimalna cena, którą oferenci muszą osiągnąć lub przekroczyć podczas Wydarzenia Aukcyjnego („**Cena Rezerwowa**”) dla danej jednostki Sprzętu, zostanie uzgodniona pomiędzy Tobą a nami i wskazana w Załączniku A lub Załączniku B, w zależności od przypadku. Zgadzasz się, że Grupa RB automatycznie zaakceptuje najwyższą ofertę i przyzna Sprzęt oferentowi składającemu najwyższą ofertę, o ile Cena Rezerwowa zostanie osiągnięta. O ile nie uzgodniono inaczej na piśmie, Cena Rezerwowa nie przekroczy 95% szacowanej wartości aukcyjnej Sprzętu, ustalonej przez Grupę RB w sposób rozsądny.
2. **Nieosiągnięcie Ceny Rezerwowej.** Jeżeli Cena Rezerwowa dla Sprzętu nie zostanie osiągnięta, niniejszym udzielasz Grupie RB wyłącznego prawa, przez okres do siedmiu (7) dni roboczych po zakończeniu Wydarzenia Aukcyjnego (**Okres negocjacji**), do negocjowania z oferentami w Twoim imieniu w celu sfinalizowania sprzedaży Sprzętu („**Sprzedaż negocjowana**”). Każda Sprzedaż Negocjowana wymaga Twojej uprzedniej zgody. Masz możliwość: (a) zaakceptowania ofert niższych od Ceny Rezerwowej w terminie dwóch (2) dni roboczych od otrzymania od nas powiadomienia o ofercie („**Okres akceptacji**”); (b) złożenia kontroferty wobec ofert niższych od Ceny Rezerwowej, proponując wyższą cenę („**Kontroferta**”) w Okresie Akceptacji; lub (c) odrzucenia ofert niższych od Ceny Rezerwowej w Okresie Akceptacji. Kontroferty są ważne przez okres do dwóch (2) dni roboczych. Jednakże w danym czasie może obowiązywać tylko jedna Kontroferta; ostatnia wystawiona Kontroferta zastępuje i unieważnia wszelkie wcześniejsze Kontroferty. Z chwilą zaakceptowania przez Ciebie oferty lub zaakceptowania Kontroferty przez oferenta, Sprzedaż Negocjowana staje się wiążąca, a Ty jesteś prawnie zobowiązana/zobowiązany do sfinalizowania transakcji. Do transakcji zastosowanie mają wszystkie obowiązujące warunki i postanowienia niniejszej Umowy. Ty oraz kupujący zostaniecie powiadomieni o zawarciu umowy za pośrednictwem wiadomości e-mail lub innego powiadomienia wygenerowanego automatycznie przez Grupę RB. Z zastrzeżeniem otrzymania przez Grupę RB płatności za Sprzęt oraz przed dokonaniem przez Grupę RB wypłaty jakichkolwiek należnych Ci kwot, na nasze żądanie podpiszesz umowę sprzedaży, jeżeli ma to zastosowanie, oraz inne dokumenty, które mogą być w sposób uzasadniony niezbędne do przeniesienia własności Sprzętu na kupującego w ramach Sprzedaży Negocjowanej.
3. **Niezakończenie sprzedaży negocjowanej.** W przypadku gdy nie zatwierdzisz Sprzedaży Negocjowanej lub Sprzedaż Negocjowana nie zostanie sfinalizowana, masz możliwość: (a) wystawienia niesprzedanego Sprzętu w kolejnej aukcji z ceną rezerwową w RB Marketplace, pod warunkiem obniżenia Ceny Rezerwowej o co najmniej dziesięć procent (10%) w stosunku do poprzedniej ceny; (b) wystawienia Sprzętu w IP Marketplace zgodnie z Umową; (c) przeniesienia niesprzedanego Sprzętu do kolejnej aukcji bez ceny rezerwowej w RB Marketplace; lub (d) odebrania Sprzętu po uiszczeniu na naszą rzecz wszelkich zatwierdzonych kosztów przygotowania (Make-Ready) lub transportu poniesionych przez nas. Jeżeli zdecydujesz się nie sprzedawać ponownie Sprzętu za naszym pośrednictwem i nie usuniesz Sprzętu z naszej Lokalizacji lub zewnętrznej Lokalizacji Sprzedaży w terminie dziesięciu (10) dni kalendarzowych od zakończenia Okresu Negocjacji, od jedenastego dnia Sprzęt będzie podlegał opłatom magazynowym określonym w Sekcji D Warunków Sprzedawcy.